

# Bestellung

per Fax an 07144 8985 – 26



Produkt	Einzelpreis	Anzahl
<b>Key Account Management - Erfolgspaket II</b> bestehend aus: 1 x Buch "Key Account Management" 1 x Buch "Der strategische (Key) Account Plan" 1 x CD-ROM "Checklisten und Tools für Vertrieb und Key Account Management"	64,90 €	
<b>Erfolgspaket:: Verkaufen im B2B und Investitionsgüter Markt II</b> bestehend aus: 1 x Buch "Erfolgreich verkaufen im B2B" 1 x Buch "XING - Voll dabei!" 1 x CD-ROM "Checklisten und Tools für Vertrieb und Key Account Management"	49,85 €	
<b>Buch "Key Account Management"</b>	38,00 €	
<b>Buch "Der strategische (Key) Account Plan"</b>	24,90 €	
<b>Buch "The strategic (Key) Account Plan" (Englisch)</b>	19,90 €	
<b>Buch "Jahresabschlüsse und Geschäftsberichte verkaufsorientiert lesen"</b>	24,80 €	
<b>DVD "Jahresabschlüsse und Geschäftsberichte verkaufsorientiert lesen"</b>	49,00 €	
<b>PAKET:: "Jahresabschlüsse und Geschäftsberichte verkaufsorientiert lesen" bestehend aus DVD und Buch</b>	69,00 €	
<b>Buch "Erfolgreich verkaufen im B2B"</b>	39,95 €	
<b>Buch "XING - Voll dabei!"</b>	9,90 €	
<b>Buch "Aktionspunkt: Zeitmanagement"</b>	12,40 €	
<b>Hörbuch Unternehmer Edition „Zeitmanagement“</b>	12,50 €	
<b>CD-ROM "Checklisten und Tools für Vertrieb und Key Account Management"</b>	34,90 €	

Zahlungsweise: Der Rechnungsbetrag ist sofort nach Erhalt der Rechnung fällig.  
 Alle Preise verstehen sich inklusive der gesetzlichen Mehrwertsteuer und Versand innerhalb Deutschlands.  
 Für den Versand nach Österreich und in die Schweiz erlauben wir uns einen Versandkostenzuschlag von 4,50 € zu berechnen.

Ihre Liefer- und Rechnungsanschrift:

Name, Vorname: _____ Firma: _____ Straße: _____ Postleitzahl und Ort: _____ E-Mail Adresse: _____
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------

- Ja, ich akzeptiere die Allgemeinen Geschäftsbedingungen von SIECK consulting (siehe <http://www.sieck-consulting.de/de-agb.html>)
- Ja, bitte schicken Sie mir kostenlos und unverbindlich die SIECK consulting news mit Tipps zu den Themenbereichen Key Account Management, Vertrieb / Verkauf und Zeitmanagement.

\_\_\_\_\_  
Ort, Datum

\_\_\_\_\_  
Unterschrift